



Sage 100 Gestion Commerciale i7 Négoce

Vous souhaitez optimiser la gestion de votre activité de négoce afin d'augmenter votre rentabilité et gagner du temps.

Du devis à la commande client jusqu'à la livraison et la facturation en passant par l'approvisionnement et les stocks, Sage 100 Gestion Commerciale i7 Négoce est spécialement conçu pour répondre aux besoins des entreprises du secteur du Négoce afin de les aider à structurer et à automatiser la gestion de leur activité.

Points clés

Vous souhaitez améliorer l'efficacité de votre activité commerciale

Tout le processus de facturation (devis, commande, livraison, facture, retours, avoir...) est automatisé et chaîné avec une traçabilité intégrale. La saisie des données ne se fait qu'une seule fois, ce qui évite les ressaisies et limite les risques d'erreurs. Les factures sont automatiquement intégrées dans Sage 100 Comptabilité i7.

Vous souhaitez optimiser vos achats et vos stocks

Les fonctionnalités de gestion des stocks et d'approvisionnement vous permettent d'améliorer vos marges (calcul de prix moyens, choix des fournisseurs, contrôle qualité...) et de réduire les stocks immobilisés via des achats en flux tendus (contremarque...) et la définition de stocks mini/maxi.

Vous optimisez votre politique tarifaire et la gestion de votre catalogue produits

La gestion du catalogue est simplifiée grâce à une base de données de produits et de services avec de nombreuses automatisations (nomenclature, bundle, articles liés, produits de substitution...). Vous mettez en place des politiques tarifaires évoluées, vous pouvez paramétrer des prix personnalisés pour chaque client, selon les volumes achetés, des codes promotionnels...



Les atouts

- Prise en compte de toutes les spécificités du Négoce
- Structuration complète du cycle des ventes et des achats
- Contrôle des coûts de stockage et d'approvisionnement
- Saisie productive des informations pour gagner du temps
- Tableaux de bord métier personnalisables
- Accès en situation de mobilité depuis un Smartphone, une tablette (en option avec Sage Etendue)
- Consultation, en un clic, des indicateurs clés de performance et du suivi d'activité sur tablette

Fonctionnalités

Ventes

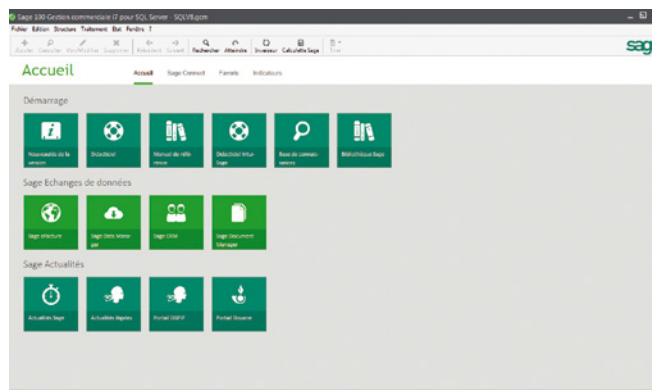
- Création d'un catalogue articles (descriptions, familles, langue, garantie, photo...)
- Gestion évoluée des prix (promotions, remises par clients, bundles, arrondis...)
- Réalisation de devis, commandes, livraison, facture, règlement, bon de retour, avoir...
- Envoi des documents commerciaux par email et gestion des frais de port
- Suivi des règlements et des encours
- Historique clients (ventes, livraisons, ventes récurrentes...)
- Définition de typologies de clients, de priorités de livraisons...
- Gestion des commerciaux et du commissionnement
- Utilisation d'une caisse ou d'un Terminal Point de Vente (option)
- Accès aux données commerciales en situation de mobilité depuis un Smartphone ou une tablette (en option avec Sage Etendue)

Stocks & Achats

- Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO
- Gestion des codes-barres et numéros de série
- Import de tarifs et gestion de multiples fournisseurs
- Gestion des stocks et multidépôt
- Interrogation du stock prévisionnel
- Réapprovisionnement automatique et contremarque
- Gestion des réceptions marchandises fournisseurs
- Contrôle qualité et livraisons partielles
- Picking : préparation et validation des livraisons clients
- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multidépôt et transfert de dépôt à dépôt
- Cadencier de livraison clients et fournisseurs

Pilotage

- Tableau de bord synthétique de l'activité (commandes, tops articles, stocks...)
- Guide interactif avec 290 états standards (chiffre d'affaires facturé, comparaison prix d'achats, retard de livraison...)
- Analyse de l'activité marge par clients / représentant / articles...
- Simulation du chiffre d'affaires avec projections dynamiques
- Accès en situation de mobilité depuis un Smartphone, une tablette (en option avec Sage Etendue)



Personnalisation et ouverture

- Liaison avec Sage 100 Comptabilité i7
- Enrichissement des fiches clients, articles... et personnalisation des menus
- Création d'indicateurs et états sur mesure
- Interfaçage via des API (objets métiers) & des programmes externes
- Ouverture de la base de données (Express & SQL)
- Exploitation des données dans un tableur via le Pilotage XL (Express & SQL)

Gestion de la Relation Client (option)

- Réalisation d'action de prospection et de fidélisation (emailings, phoning...)
- Gestion d'un Service Clients (appels SAV, extranet clients...)

Les atouts Apps Mobiles

- Avec Sage Customer View, les données de votre logiciel sont publiées sur le Cloud de façon sécurisée. Elles sont consultables par tous, partout et tout le temps, même en mode déconnecté.

Sage 100 Gestion Commerciale i7 est nativement intégré à Sage 100 Comptabilité i7 pour un traitement automatique de la comptabilité (factures, règlements...). Échange de données avec MS Word®, Excel®.

Nos solutions sont disponibles en base de données relationnelles et s'intègrent avec n'importe quelle application spécifique métier du marché.